Chiffre d'affaires de 20,7 M€ sur les trois premiers mois de l'exercice exceptionnel 2026

Amélioration continue de la tendance organique et moteurs de croissance confirmés

- **Le chiffre d'affaires publié recule de 13,4 %, dont 6,6 pts liés à la cession des activités non stratégiques d'Avanquest[1]**
- **Le recul organique s'atténue à 6,7 %[2], contre 10,8 %[2] au 4ème trimestre 2025-2026 et 17,3 %[2] au 3ème trimestre 2025-2026**
- **Moteurs de croissance : l'activité Document/PDF progresse de 5,6 %[2] et la composante Software des Utilitaires de 15,9 %[2]**
- **Qualité du revenu : revenus récurrents à 82,7 %[3] du chiffre d'affaires et ventes B2B en progression de 9,0 %[2]**

Ce communiqué présente le chiffre d'affaires consolidé non audité du Groupe, établi selon les normes IFRS.

Classement de myDevices en activités abandonnées (IFRS 5).

Paris, France - le 10 novembre 2026, 18h (CET). Claranova (Euronext Growth Paris : FR0013426004 – ALCLA) publie son chiffre d'affaires des trois premiers mois (juillet – septembre 2026) de son exercice exceptionnel de six mois (1er juillet - 31 décembre 2026), premier point d'étape de la transition vers un exercice en année calendaire.
Le chiffre d'affaires de la période s'établit à 20,7 M€, en repli de 13,4 %, dont 0,1 point d'effet de change, 6,6 points d'effet périmètre lié à la cession des activités non stratégiques d'Avanquest aux États-Unis en octobre 2025[1] et 6,7 % de repli organique[2].

En M€	Juillet à sept. 2026 (3 mois)	Juillet à sept. 2025 (3 mois)	Variation publiée	Effet change	Effet périmètre	Croissance organique
Activités stratégiques (Document/PDF, Utilitaires et Photo)	20,7	22,3	-7,3 %	-0,1 pt	–	-7,2 %
Activités non stratégiques[1]	0,0	1,6	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.
CA juillet – septembre	**20,7**	**23,9**	**-13,4 %**	**-0,1 pt**	**-6,6 pts**	**-6,7 %**

Comparable : chiffre d'affaires de juillet - septembre 2025 (1er trimestre de l'exercice 2025-2026) tel que publié le 13 novembre 2025, intégrant Avanquest North America LLC, cédée le 31 octobre 2025 et traitée en effet de périmètre.

[1] *Cession d'Avanquest North America LLC réalisée le 31 octobre 2025 (cf. communiqué du 13 novembre 2025).*
[2] *À périmètre et taux de change constants.*
[3] *Données de gestion non IFRS.*

Poursuite de l'amélioration de la tendance organique

Sur les trois premiers mois de l'exercice exceptionnel (juillet – septembre 2026), le **repli organique s'atténue à nouveau** : 6,7 %[2], contre 10,8 %[2] au 4ème trimestre et 17,3 %[2] au 3ème trimestre de l'exercice 2025-2026, soit un deuxième trimestre consécutif d'amélioration.

Croissance des activités clés

L'activité **Document/PDF atteint 8,1 M€,** en progression organique de 5,6 %[2] par rapport au premier trimestre de l'exercice 2025-2026, portée notamment par le B2B (+9,0 %[2]). Elle confirme son rôle de moteur organique du Groupe. La composante **Software des Utilitaires accélère à 15,9 %**[2].

Le repli organique reste concentré sur la composante publicitaire des Utilitaires, conformément à la dynamique du marché, et pèse sur l'ensemble de l'activité Utilitaires, en recul de 11,6 %[2]. L'activité Photo, qui reste sous discipline de rentabilité, affiche un recul de 39,7 %[2].

Qualité du revenu et canal B2B

La qualité du revenu se maintient : la **part des revenus récurrents s'établit à 82,7 %**[3] du chiffre d'affaires de la période (82,5 %[3] sur l'exercice 2025-2026). Le **canal B2B progresse de 9,0 %**[2] et représente 6,3 %[3] du chiffre d'affaires du Groupe (5,9 %[3] sur l'exercice 2025-2026).

Au cours de la période, le Groupe a signé un partenariat de distribution avec Vertosoft[4], qui ouvre l'accès aux solutions PDF d'Avanquest à plus de 90 000 organismes publics américains (États, collectivités, éducation). Le Groupe poursuit par ailleurs le déploiement d'AiDO, sa plateforme d'orchestration documentaire intelligente et de traitement automatisé des documents pilotée par l'IA.

> « *Ces trois premiers mois de l'exercice exceptionnel confirment la trajectoire engagée et nos efforts commencent à porter leurs fruits. Le repli organique se réduit d'un trimestre à l'autre, et le Document/PDF comme la composante Software des Utilitaires progressent. Le B2B s'affirme comme un important relais de croissance, porté par une équipe dédiée, un réseau de partenaires en expansion et une offre enrichie par l'IA avec AiDO. Le partenariat signé avec Vertosoft, qui nous ouvre le secteur public américain, en est l'une des premières concrétisations*. »
>
> **Eric Gareau, Directeur Général**

Transition vers un exercice en année calendaire

Conformément à la décision de l'Assemblée Générale Mixte du 10 décembre 2025, l'exercice 2025-2026, clos le 30 juin 2026, est le dernier exercice de douze mois s'étendant de juillet à juin. Il est suivi d'un exercice exceptionnel de six mois (1er juillet – 31 décembre 2026), puis d'un premier exercice calendaire complet en 2027. Comme annoncé le 29 juillet 2026, le point d'étape à trois mois (au 30 septembre 2026) se compare au premier trimestre de l'exercice 2025-2026.

Agenda financier :

4 décembre 2026 : Assemblée Générale Annuelle

Numéro dédié aux actionnaires individuels : 0805 29 10 00 (appel non surtaxé)
Ligne ouverte du mardi au jeudi de 14h à 16h

[4] *Partenariat signé avec Vertosoft (cf. communiqué de presse du 19 août 2026*)

À propos de Claranova :

Claranova est un éditeur de logiciels SaaS innovant qui vise à simplifier l'usage du numérique au quotidien sur les segments Document/PDF, Utilitaires et Photo. Ses solutions commercialisées dans plus de 160 pays (94 % du CA réalisé à l'étranger), intègrent les dernières technologies d'intelligence artificielle afin d'exploiter les données, d'automatiser les usages et d'améliorer l'expérience utilisateur. Ses produits déclinés en de multiples versions et langues reposent sur des modèles de revenus fortement récurrents.
Bénéficiant d'une base historique solide en B2C, Claranova accélère son développement sur le B2B en valorisant ses briques technologiques afin de répondre aux besoins croissants des entreprises en matière de gestion et d'amélioration des flux opérationnels.
Claranova est éligible au PEA-PME
Pour plus d'informations sur le groupe Claranova :
https://www.claranova.com ou https://x.com/claranova_group

Avertissement important :

Toutes les déclarations autres que les énoncés de faits historiques qui pourraient être inclus dans le présent communiqué de presse au sujet d'évènements futurs sont sujettes à (i) des changements sans préavis et (ii) des facteurs indépendants de la volonté de la Société. Les déclarations prospectives sont assujetties à des risques et à des incertitudes, inhérents et indépendants de la volonté de la Société qui pourraient conduire à ce que les résultats ou les performances réels de la Société diffèrent considérablement des résultats ou des performances attendus exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations prospectives.

Définitions et modalités de calcul des indicateurs alternatifs de performance

La « Croissance organique du chiffre d'affaires » est définie comme la variation du chiffre d'affaires à structure (périmètre de consolidation) et taux de change constants. Les « Effets change » sont calculés en appliquant les taux de change de l'année N-1 au chiffre d'affaires de l'année N. Les « Effets périmètre » sont calculés en tenant compte des acquisitions de l'année en cours, de la contribution à l'année en cours des acquisitions de l'année précédente jusqu'à la date d'anniversaire des acquisitions et des sorties de périmètre de l'année en cours diminuées de la contribution sur l'année précédente. Par définition, le chiffre d'affaires de l'année précédente additionné des Effets périmètre, Effets de change et de la Croissance organique de la période correspond au chiffre d'affaires de l'année en cours. Les Effets change, Effets périmètre et la Croissance organique calculés en pourcentages sont calculés par rapport au chiffre d'affaires de l'année précédente. Les « données de gestion non IFRS », sont les données issues d'informations de gestion en US dollars et en normes comptables locales.

Annexe

Évolution du chiffre d'affaires en intégrant la division myDevices

(A titre informatif)

Évolution du chiffre d'affaires sur les trois premiers mois de l'exercice exceptionnel (juillet – septembre 2026) :

En M€	Juillet à sept. 2026 (3 mois)	Juillet à sept. 2025 (3 mois)	Variation publiée	Effet change	Effet périmètre	Croissance organique
Avanquest	20,7	23,9	-13,4 %	-0,1 pt	-6,6 pts	-6,7 %
myDevices	2,6	2,2	+18,8 %	+1,7 pt	–	+17,1 %
Chiffre d'affaires Groupe	**23,3**	**26,1**	**-10,6 %**	**+0,1 pt**	**-6,0 pts**	**-4,7 %**